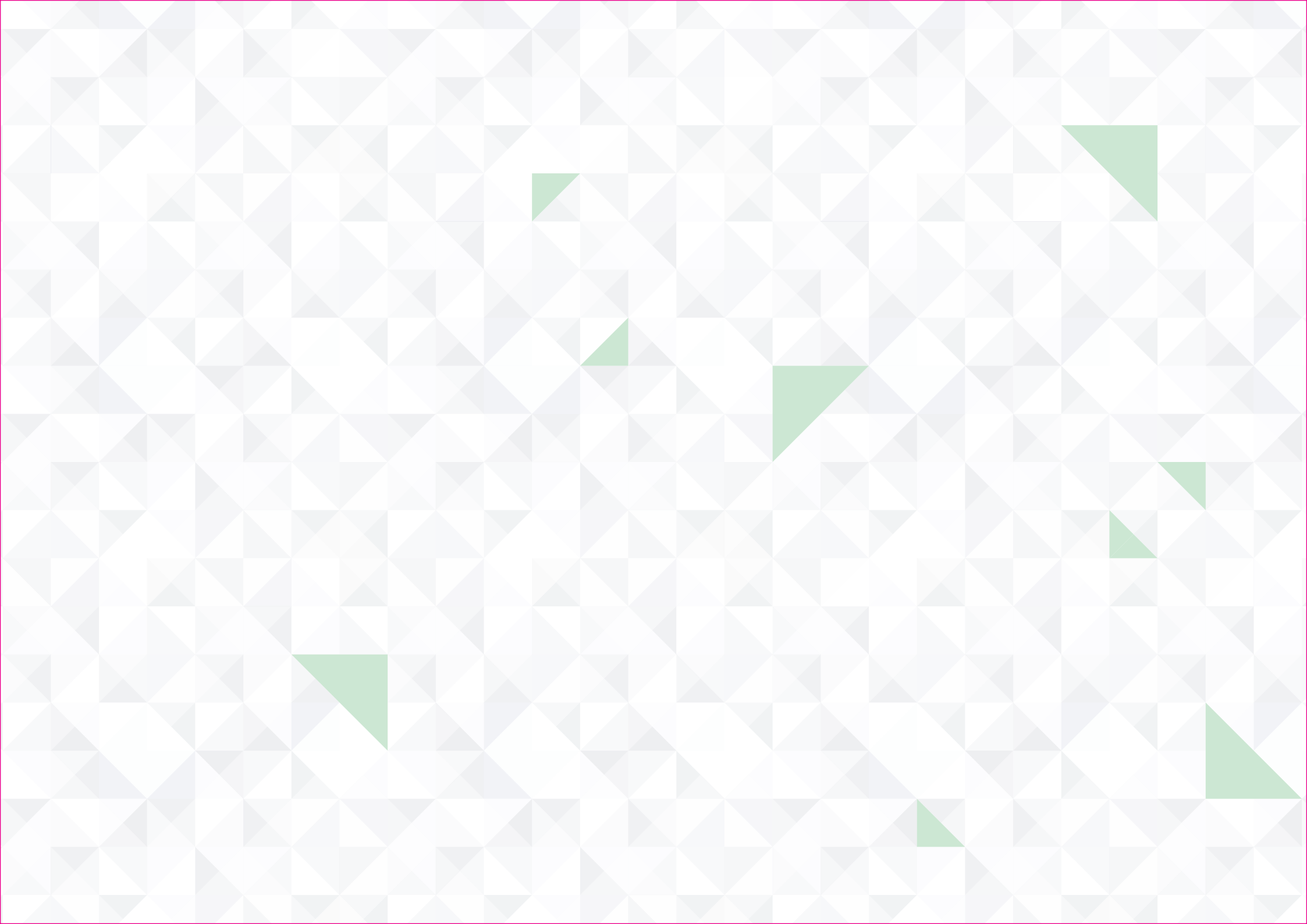


||| Manulife *Signature*

Heirloom (VI)

Warisan Anda
layak dipersiapkan.
Bukan sekadar perkiraan.





*Tinggalkan warisan
yang akan terus langgeng*

Hidup Anda dipenuhi berbagai kesuksesan, dan pencapaian Anda selanjutnya bisa jadi adalah memberikan warisan kesuksesan itu untuk orang-orang yang Anda cintai. Apa yang telah Anda bangun harus bertahan hingga generasi-generasi selanjutnya. Kembangkan warisan Anda dengan Heirloom (VI), skema asuransi jiwa universal dalam bentuk USD. Skema asuransi ini menawarkan manfaat dari pertanggungan asuransi dan akumulasi nilai tunai yang tinggi.





Mitra yang sehat secara finansial dan senantiasa hadir untuk Anda

Kekuatan keuangan kami tercermin dalam basis modal kami yang besar, peringkat keuangan kami yang dinilai oleh lembaga pemeringkat independen, dan kinerja aset kami yang kuat.

Peringkat Kemampuan Pembayaran Klaim:
S&P: AA- | Moody's: A1 | Fitch: AA-



Didirikan sejak
1887

Kantor pusat global di
Toronto

Total aset
CAD \$1.1 triliun
di seluruh dunia
(per 31 Desember 2018)

28 juta
nasabah di seluruh dunia
(per 31 Desember 2018)



Perusahaan asuransi terpercaya di Asia sejak 1897

Beroperasi di
**12 pasar
di Asia**

Didirikan di
Singapura pada tahun
1980

Diklasifikasikan oleh Monetary
Authority of Singapore sebagai
**Perusahaan
asuransi Tier 1[^]**

293%
Rasio Kecukupan Modal
(Capital Adequacy Ratio/CAR)
di Singapura per Desember 2017,
yang melampaui persyaratan
yang ditetapkan

[^] Berdasarkan peraturan MAS, 'Perusahaan asuransi Tier 1' adalah perusahaan asuransi yang didirikan di Singapura dan memiliki total aset sedikitnya senilai \$5 miliar atau yang setara dalam mata uang asing.

Sekilas tentang fitur utama:



Pertanggunggaan kematian¹



Bunga kredit minimum yang dijamin

2% p.a.



Insentif Berhenti Merokok²

Manfaat dari biaya polis non-perokok standar
jika Anda seorang perokok.



Transparansi dalam biaya tarif asuransi

Dibatasi sebesar 110% dari tarif saat ini



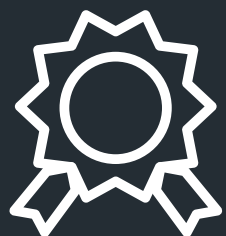
Manfaat dari biaya uang pertanggungan
yang lebih rendah

Berlaku untuk polis dengan uang pertanggungan \geq US\$ 10 juta



6 kelas risiko underwriting

Nikmati biaya polis yang lebih rendah jika Anda memenuhi
syarat untuk kelas risiko preferensial



Bunga kredit dengan bonus loyalitas tambahan yang dijamin³

Nikmati bonus loyalitas tambahan yang dijamin sebesar 0,20% p.a. mulai tahun polis ke-11 hingga ke-20, dan 0,25% p.a. dari tahun polis ke-21.

Solusi sesuai permintaan yang terus fleksibel sepanjang masa berlaku polis Anda.



Pembayaran premi yang fleksibel⁴

Pilih kapan harus melakukan pembayaran dan berapa banyak yang harus dibayar di dalam batas yang telah ditentukan sebelumnya



Bebas penarikan sebagian⁵

Diperbolehkan tanpa dikenakan biaya penebusan atau mengurangi uang pertanggungan



Perubahan tertanggung yang fleksibel⁶

Perubahan yang tidak terbatas jika pemilik polis adalah perusahaan dan diperbolehkan melakukan perubahan dua kali jika pemilik polis adalah perorangan

Warisan yang bijaksana untuk generasi berikutnya dan bisnis Anda.

Heirloom (VI) membantu Anda merencanakan dua langkah ke depan untuk semua kebutuhan Anda berikut ini:



Perencanaan Warisan

Distribusikan kekayaan Anda sesuai keinginan



Diversifikasi Portofolio

Perluas investasi Anda



Likuiditas Harta

Membantu Anda membagi harta secara merata



Keberlanjutan Bisnis

Melindungi karyawan Anda yang paling berharga



Perencanaan Warisan

Tingkatkan kekayaan Anda dan distribusikan sesuai keinginan Anda

Ilustrasi

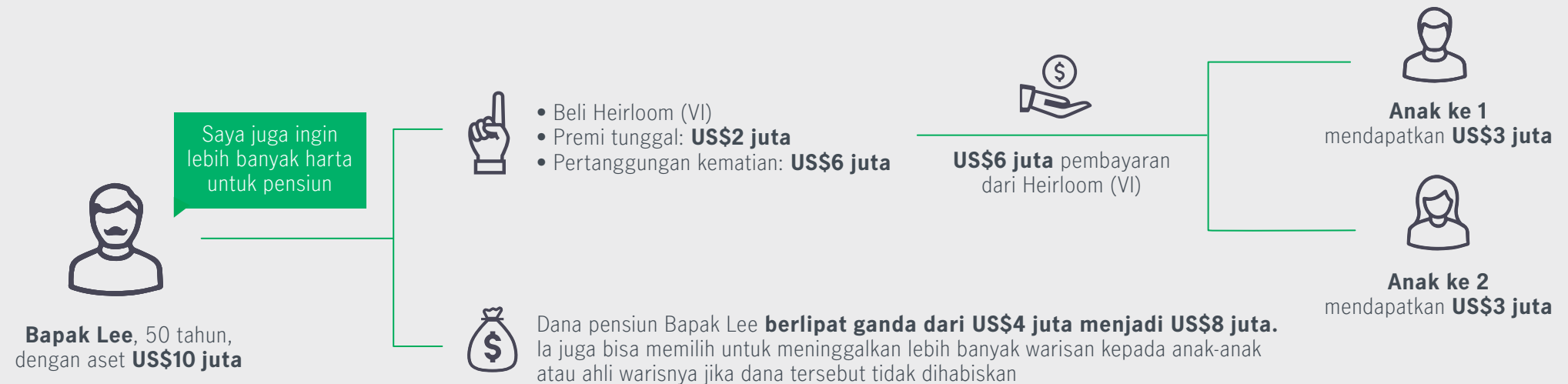
Bapak Lee, usia 50 tahun, ingin mewariskan kekayaannya secara adil kepada anak-anaknya sambil memastikan bahwa ia memiliki dana pensiun yang memadai. Bapak Lee membayar premi tunggal sebesar US\$ 2 juta untuk pertanggungan kematian sebesar US\$ 6 juta di bawah Heirloom (VI).

Skenario 1 Tanpa Heirloom (VI)



Skenario 2 Dengan Heirloom (VI)

Nilai harta miliknya meningkat hingga **US\$14 juta**. Selain memiliki lebih banyak untuk pensiunnya, nilai harta Bapak Lee juga dilindungi untuk perencanaan warisan.





Likuiditas Harta

Memberi Anda likuiditas untuk membagi harta Anda secara merata tanpa memengaruhi bisnis

Ilustrasi

Bapak Widjaja, usia 55 tahun, ingin mewariskan kekayaannya secara adil kepada anak-anaknya, sambil memastikan bahwa anak bungsunya mengambil alih bisnisnya dan menerima sumber daya yang cukup untuk terus mengembangkan bisnis setelah kematiannya. Ia membayar total sebesar US\$4 juta selama lima tahun untuk pertanggungjawaban kematian sebesar US\$10 juta di bawah Heirloom (VI).

Skenario 1 Tanpa Heirloom (VI)



Bapak Widjaja, 55 tahun
Pebisnis

Ia memiliki aset **US\$30 juta** yang terdiri dari

- Bisnis: **US\$11 juta**
- Aset tetap: **US\$15 juta**
- Uang tunai: **US\$4 juta**



Anak ke 1
dan tertua



Anak ke 2



Anak ke 3
dan termuda

Tanpa menjual sebagian dari bisnisnya, Bapak Widjaja tidak dapat memastikan bahwa hartanya akan dibagi-bagikan secara merata kepada ketiga anaknya setelah ia meninggal.

Skenario 2 Dengan Heirloom (VI)

Bapak Widjaja dapat menumbuhkan dan meningkatkan likuiditas hartanya untuk membagi asetnya secara adil kepada ketiga anaknya sambil tetap mempertahankan keutuhan bisnisnya.



Bapak Widjaja, 55 tahun
Pebisnis



- Beli Heirloom (VI)
- Bayar **US\$4 juta** selama 5 tahun
- Pertanggungjawaban kematian: **US\$10 juta**



Nilai harta miliknya meningkat hingga **US\$36 juta** yang terdiri dari

- Bisnis: **US\$11 juta**
- Aset tetap: **US\$15 juta**
- Pembayaran dari Heirloom (VI) setelah ia meninggal: **US\$10 juta**



Anak ke 1 mendapatkan **US\$12 juta**

- Aset tetap **US\$11 juta**
- Pembayaran **US\$1 juta** dari Heirloom (VI)



Anak ke 2 mendapatkan **US\$12 juta**

- Aset tetap **US\$4 juta**
- Pembayaran **US\$8 juta** dari Heirloom (VI)



Anak ke 3 mendapatkan **US\$12 juta**

- **US\$11 juta** dari bisnis Bapak Widjaja
- Pembayaran **US\$1 juta** dari Heirloom (VI)

Bapak Widjaja memastikan hartanya dibagi-bagikan secara adil kepada generasi selanjutnya

- Contoh di atas hanya panduan dan apa yang sebenarnya akan terjadi tergantung pada wasiat Bapak Widjaja. Kami berasumsi semua faktor, termasuk biaya, suku bunga, dan sebagainya tidak akan berubah setelah kami menerbitkan polis.

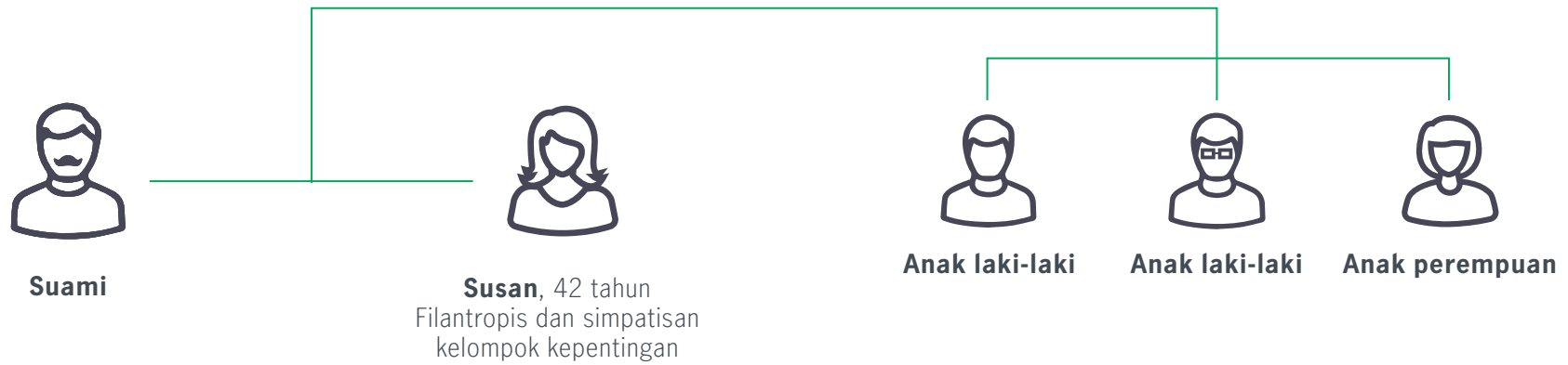


Diversifikasi Portofolio

Membantu Anda memperluas investasi dan mencapai keseimbangan yang tepat dalam portofolio Anda

Ilustrasi

Susan mewarisi kekayaannya dari keluarganya. Aset mereka termasuk properti di dalam dan luar negeri, saham dan obligasi, serta investasi di berbagai bisnis. Susan juga seorang kolektor karya seni seperti perhiasan, lukisan, dan barang antik. Dia memutuskan untuk menggunakan Heirloom (VI) sebagai instrumen keuangan untuk membantu memperluas portofolionya.

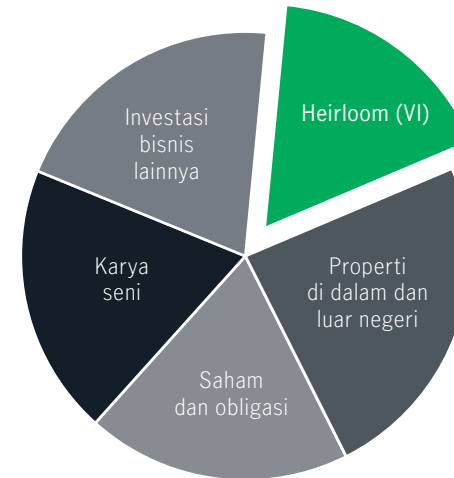


Portofolio kekayaan keluarga Susan



Penyebaran aset yang lebih luas dengan Heirloom (VI)

Heirloom (VI) helps spread out her portfolio



Dengan Heirloom (VI):

- Mendiversifikasi risiko portofolio Susan secara keseluruhan dan melengkapi aset lainnya seperti saham dan properti yang mudah terpengaruh oleh kondisi pasar yang bergejolak.
- Menawarkan perlindungan manfaat kematian¹ dan likuiditas harta untuk distribusi yang lebih adil kepada orang-orang yang dicintainya.

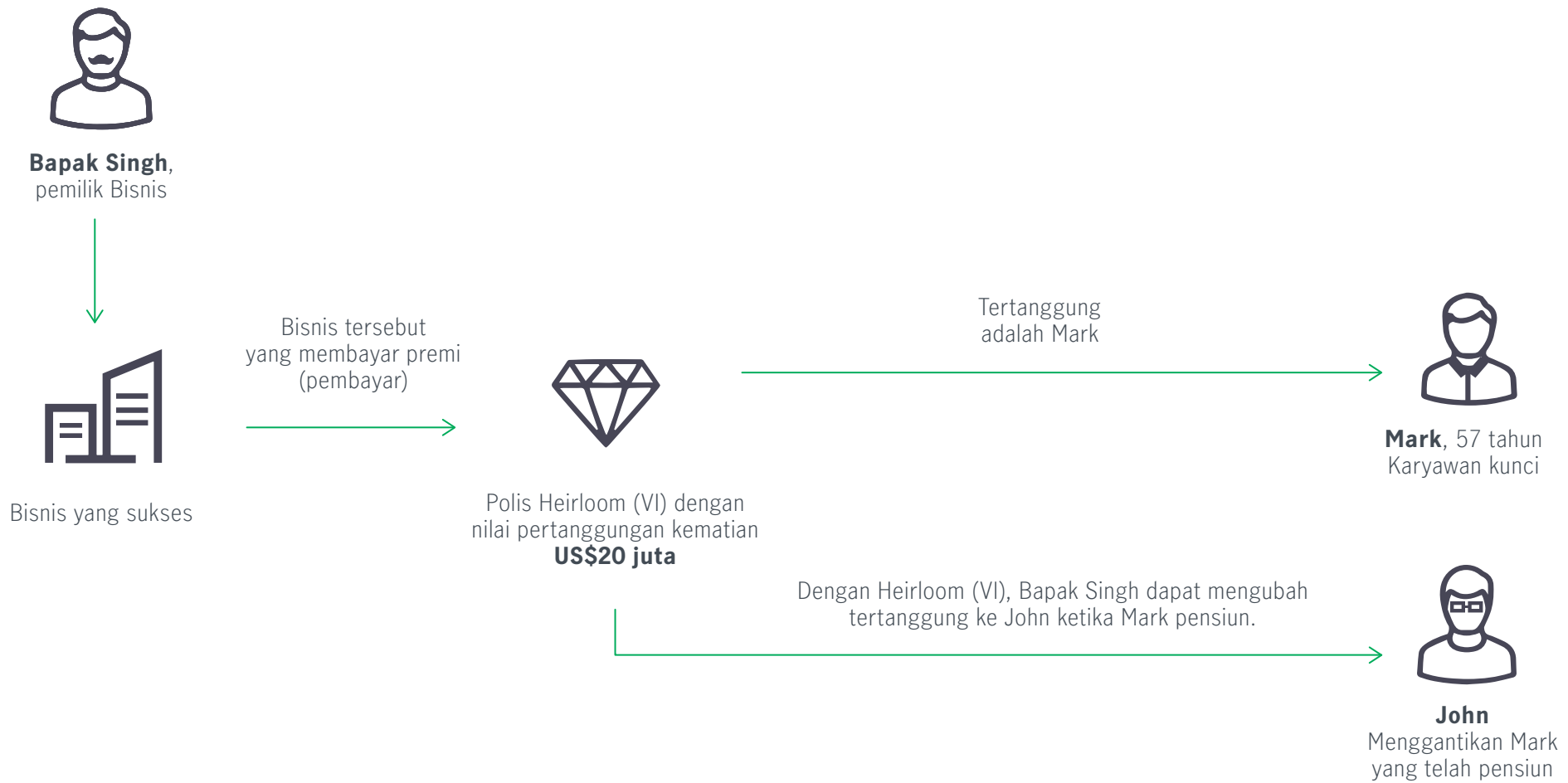


Keberlanjutan Bisnis

Perlindungan bagi karyawan Anda yang berharga untuk memastikan keberlanjutan bisnis Anda

Ilustrasi

Karyawan Bapak Singh, Mark, yang berusia 57 tahun, memiliki kontak bisnis yang berharga. Jika terjadi sesuatu pada Mark, Bapak Singh akan memerlukan waktu untuk menemukan pengganti yang sesuai dan bisnisnya mungkin terkena dampak negatif. Sebagai pemilik polis perusahaan, perusahaannya membeli polis Heirloom (VI) sebesar US\$ 7 juta untuk pertanggung jawaban kematian sebesar US\$20 juta, dengan Mark sebagai tertanggung. Ketika Mark pensiun tiga tahun kemudian, Bapak Singh mengubah⁶ tertanggung dari polis ke John, yang menggantikan Mark.



Dengan Heirloom (VI):

- Bapak Singh dapat mengubah⁶ tertanggung dari polis untuk jumlah yang tidak terbatas demi keberlanjutan bisnisnya.
- Jika karyawan tertanggung keluar dari perusahaannya, ia juga dapat mengubah⁶ tertanggung tanpa membeli polis baru.
- Pembayaran dari polis juga dapat membantu memberi kompensasi kepada Bapak Singh atas kerugian finansial yang mungkin dialami oleh perusahaannya jika karyawan kuncinya meninggal serta juga menanggung biaya mencari pengganti yang cocok untuk karyawannya.

Catatan kaki produk

1. Manfaat kematian adalah uang pertanggungan polis atau nilai polis pada tanggal kematian, mana pun yang lebih tinggi, dikurangi utang polis yang belum dilunasi.
2. Berlaku untuk perokok standar atau preferen, tanpa penilaian tambahan apa pun. Insentif berhenti merokok ini memungkinkan Anda untuk memperoleh manfaat dari biaya polis non-perokok standar selama tiga tahun pertama polis. Jika, pada akhir tahun polis ke-3, Anda memberi kami bukti medis yang memuaskan bahwa Anda telah berhenti merokok setidaknya selama 12 bulan berturut-turut, kami akan mengklasifikasi ulang polis Anda dan menggunakan tarif non-perokok standar mulai saat itu.
3. Mulai dari tahun polis ke-11 dan berakhir tepat sebelum ulang tahun polis setelah ulang tahun ke-100 tertanggung.
4. Anda dapat membayar premi dalam jumlah berapa pun setiap saat sebelum usia 100 tahun, dalam batas maksimum yang kami tetapkan. Jika Anda memiliki cukup nilai tunai dalam polis, Anda dapat melewatkan pembayaran premi atau berhenti membayar sepenuhnya. Anda mungkin perlu membayar premi tambahan jika bunga yang sebenarnya kami bayarkan kepada Anda lebih rendah daripada yang ditunjukkan, jika Anda mengambil pinjaman, jika Anda melakukan penarikan atau biaya sebenarnya lebih tinggi. Jumlah dan frekuensi pembayaran premi yang sebenarnya akan memengaruhi nilai polis dan kemungkinan juga manfaat kematian serta berapa lama polis ini tetap berlaku.
5. Dengan ketentuan bahwa penarikan yang dilakukan sejak ulang tahun polis ke-11 dan setelahnya serta jumlah penarikan total dalam tahun polis tertentu tidak melebihi 5% dari nilai polis pada ulang tahun sebelumnya setelah pemotongan bulanan.
6. Diperbolehkan dua tahun setelah tanggal kami menerbitkan polis kepada Anda. Kami akan memutuskan apakah akan menerima tertanggung yang baru dan hal tersebut akan tergantung pada apakah kami dapat mengasuransikan tertanggung yang baru ini dan sesuai syarat dan ketentuan lain yang dapat kami putuskan. Biaya asuransi akan didasarkan pada usia, jenis kelamin, negara tempat tinggal, kelas underwriting, dan kelas underwriting dan penilaian lainnya. Untuk informasi selengkapnya, silakan lihat kontrak polis.

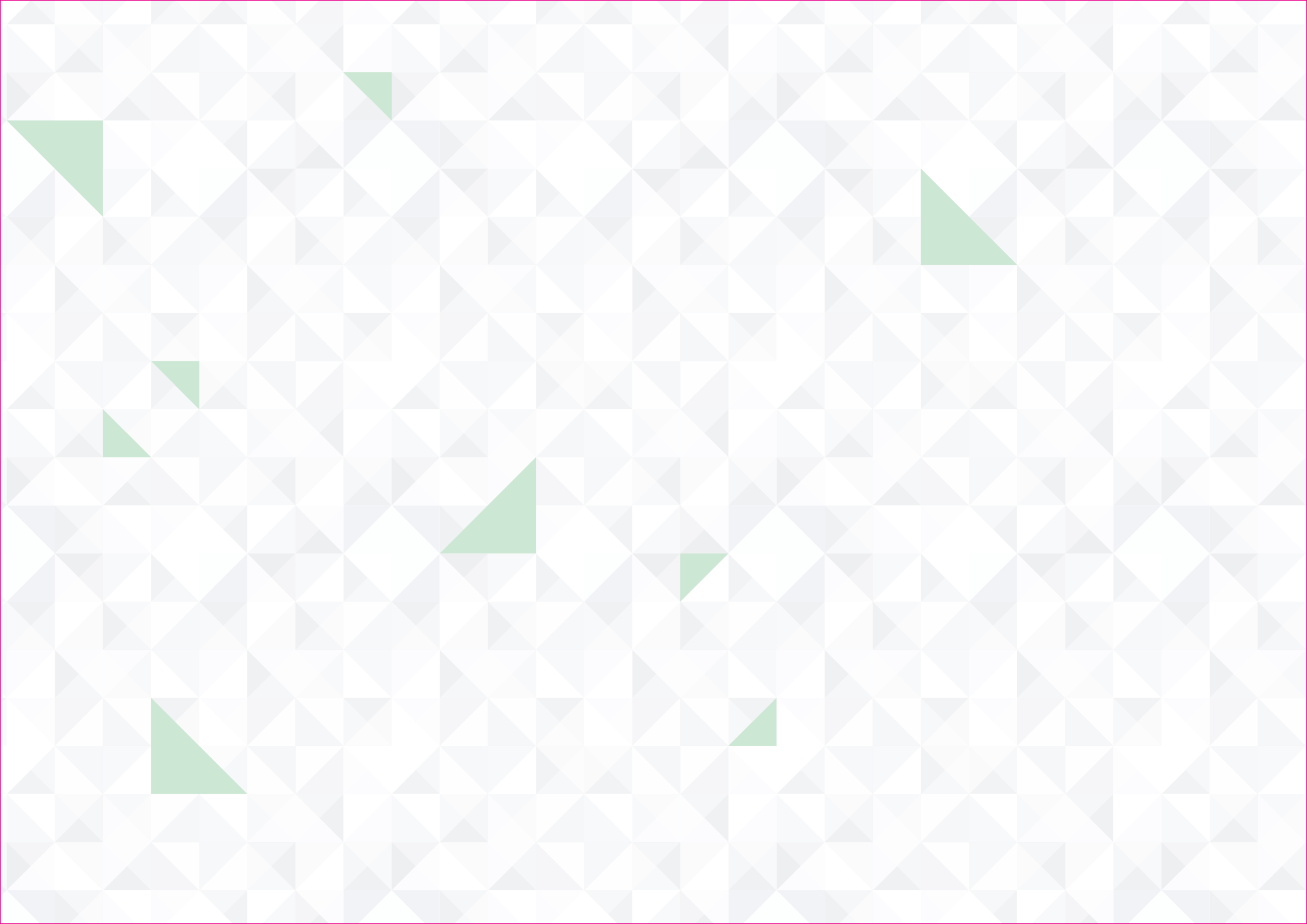
Catatan Penting

Heirloom (VI) dan manfaat tambahannya dijamin oleh Manulife (Singapore) Pte. Ltd. (Reg. No. 198002116D). Iklan ini belum ditinjau oleh Monetary Authority of Singapore. Membeli polis asuransi jiwa adalah komitmen jangka panjang. Mungkin ada biaya tinggi yang dikenakan jika Anda mengakhiri polis lebih awal, dan nilai tebus polis (jika ada) mungkin nihil atau lebih kecil dari total premi yang dibayarkan.

Brosur ini hanyalah untuk informasi Anda saja dan tidak mempertimbangkan tujuan investasi, kondisi finansial, atau kebutuhan Anda secara spesifik. Brosur ini bukan merupakan kontrak asuransi dan tidak ditujukan sebagai penawaran atau rekomendasi untuk membeli skema yang ada. Anda dapat menemukan syarat dan ketentuan lengkap, detail, dan pengecualian untuk produk asuransi yang disebutkan dalam kontrak polis. Kami menyarankan agar Anda meminta saran dari Konsultan Finansial Manulife atau Distributor yang Ditunjuk sebelum berkomitmen untuk membeli polis. Brosur ini juga tersedia dalam Bahasa Mandarin & Bahasa Indonesia. Jika ada perbedaan antara versi Bahasa Inggris, Bahasa Mandarin dan Bahasa Indonesia, maka versi Bahasa Inggris yang akan berlaku. Kebijakan ini dilindungi oleh Skema Perlindungan Pemilik Polis yang dikelola oleh Singapore Deposit Insurance Corporation (SDIC). Pertanggungan untuk polis Anda bersifat otomatis dan tidak diperlukan tindakan lebih lanjut dari Anda. Untuk informasi selengkapnya tentang jenis manfaat yang ditanggung dalam skema ini serta batasan tanggungan, jika berlaku, silakan hubungi kami atau kunjungi situs web LIA atau SDIC (www.lia.org.sg atau www.sdic.org.sg).

Sebaiknya Anda meminta saran dari Konsultan Finansial Manulife atau Distributor yang Ditetapkan Manulife, atau kunjungi Cabang DBS/POSB, sebelum berkomitmen untuk membeli polis.

Informasi ini benar sesuai keadaan pada tanggal 1 September 2019.





Meninggalkan warisan yang langgeng untuk orang yang Anda cintai dimulai dengan rencana yang tepat.

Hubungi kami sekarang juga di (65) 6833 8188 atau kunjungi manulife.com.sg/heirloom